

# Technico-commercial-e B2B dans le domaine audiovisuel

## Dossier

Lettre de motivation  
CV  
Certificats de travail  
Diplômes

Fondée en 1958, notre entreprise familiale est le leader romand des PME dans les Technologies de l'Information et de la Communication. Basés à Genève, Renens, Neuchâtel et Sierre, nos 110 collaborateurs couvrent quatre domaines : infogérance, impression, GED et écrans interactifs — une offre unique en Suisse romande.

Depuis plus de 60 ans, notre philosophie repose sur trois valeurs : professionnalisme, responsabilité et respect. Nous offrons des services de haute qualité, avec un savoir-faire reconnu, notamment en sécurité des données.

### Votre rôle

- Prospection active et acquisition de nouveaux clients sur votre secteur de vente
- Suivi et développement d'un portefeuille de clients existants
- Visites et présentations des produits et services de la société
- Atteinte des objectifs commerciaux définis en accord avec la Direction
- Développement de relations durables et de confiance avec vos clients
- Participation à des événements exclusifs qui constitueront des atouts indéniables pour votre succès
- Instruction des utilisateurs sur les produits et solutions apportées
- Connaissances des évolutions des produits mis en vente
- Veille concurrentielle et technologique en continu

### Votre profil

- Formation d'électronicien-multimédia avec aptitude à commercialiser les produits technologiques
- Expérience significative et avérée dans le domaine de la vente externe et l'acquisition de nouveaux clients
- Excellente connaissance du tissu économique local
- Aptitude à travailler en équipe et en autonomie
- Excellente culture générale et aisance naturelle vous permettant de traiter avec les décideurs
- Intérêt pour les nouvelles technologies
- Négociateur charismatique, doté d'une nature positive et intègre
- A l'aise avec les aspects techniques de la bureautique et de l'informatique
- Anglais B1, un atout

Vous partagez notre esprit de service, ainsi que notre goût pour la relation humaine ? Rejoignez vite notre équipe en envoyant votre dossier à [recrutement@devillard.ch](mailto:recrutement@devillard.ch).